

第1特集

プラス 500 円～3,000 円で常連さんも大満足！

既存のメンズ客の **ちょっと** 客単価を上げる メニュー・カタログ

最近の男性の美意識の高まりを受けて、美容室に通う男性も増えています。今月号は美容室に通う既存の男性客の客単価をちょっとだけ上げるメニューを集めました。スパ&スカルプケア、フェイシャル、ハンド&ネイルケア、ポイント矯正&パーマ、眉カットなど 500 円～3,000 円で大満足のメニューをカタログ風にご紹介します。



18サロンの
39メニューが
満載

第2特集 サロンで扱うシャンプーやトリートメントの「分割販売」という選択

シャンプーやトリートメントの「量り売り」は法律で禁じられていますが、ある条件をクリアして「分割販売」という方法をとれば可能になることも。第2特集ではその条件と注意点を掘り下げていきます。



ケミカルとマネジメントの視点から
顧客満足度の高いメニューとサービスをご提案

経営とサイエンス 2月号

(2018年1月1日発売)
定価 1,620 円
送料 140 円

新美容出版(販売発送営業部) TEL:03-5770-1201 shinbiyo.com